



Всички съвременни, професионални **ERP** системи предлагат повече или по-малко едни и същи модули и функционалности – CRM, BPM, дори някои имат и интегриран BI. Когато една компания осъзнае необходимостта от **ефективна и удобна ERP** система, тя се сблъсква с всички тези понятия, модули, функционалности, внедряване и огромен куп други сложни неща, които максимално затрудняват избора и преценката на мениджърите. Всъщност изборът е сложен, времеемък и скъпоструващ процес, в който цената на грешката е значителна.

Зато ва нека да сведем нещата до три ефективни свойства на **ERP** системите, които сме въградили в нашия продукт **Zeron V/4**.

Управление на работата чрез Бизнес процеси

Това е сърцето и идеологията, върху която работи нашата **ERP** система. Разликата е, че няма стандартни модули и функционалности – софтуерът работи въз основа на вашите процеси и необходимости на компанията, което го прави изключително удобен (за работа) и ефективен.

Разликата е като между конфекция от магазина (колкото и да е скъпа, тя не е шита за вас) и костюм по поръчка – удобен, с приятен на допир плат, а джобът за портфейла е точно там, където ви е удобен.

В нашия софтуер бизнес процесите на компанията се визуализират и променят динамично и това дава и ясна представа за тяхната **работа и ефективност**.

Облачни услуги

Тенденциите в предлагането на софтуер, в това число и облачните услуги са ясни – все повече клиенти предпочитат тези решения и България не е изключение от правилото. Всички са чували за облачни услуги, но какви са техните ясни предимства пред стандартното закупуване на софтуерен продукт?

- **Липсва инвестиция за сървъри.** Ползвате наши модерни и мощни сървъри, които

са локирани в най-добрите центрове за данни в България.

- **Липсва инвестиция за поддръжка и администрация на тези сървъри.** А това изисква квалифицирани и съответно скъпи кадри.
- **Липсва настройка и поддръжка на потребителските компютри.** Вашите служители просто отварят интернет браузър и започват работа.
- **Изключително ниво на сигурност.** Няма да загубите данни. Няма да има неотризиран достъп до данните ви. Нивото на сигурност е по-високо (или минимум съпоставимо) с това на интернет банкиране.
- **Достъп отвсякъде, където има интернет свързаност.** Може да имате служители, които работят дистанционно или да бъдете в командировка в Хонконг и да влезете в системата, за да получите някаква справка или информация.

Тенденцията е ясна – всичко, което улеснява клиента и прави неговата работа комфортна и удобна, е обречено на успех.

Софтуер като услуга (SaaS – Software as a Service)

Всъщност тенденцията е характерна не само за софтуера, но и за много други стоки и услуги. Защо да си купувате яхта, след като можете да ползвате (за много, много по-малко пари) такава под наем? Пък и ще бъде ли ефективна покупката?

Тази услуга дава достъп на компанията до **ERP** системи, които в равни групи условия те не биха могли да си позволят. А това означава по-ефективна работа, по-високи приходи, по-добра конкурентоспособност. Информационността е сила.

Заключение

Разбира се, има и много други важни детайли, които едва ли можем да обхванем, в една кратка статия – внедряване, поддръжка и др., но и целта ни беше да опишем само трите важни точки, които компанията ни е идентифицирала в работата си с клиентите и които ще бъдат тренд в клиентските изисквания през следващите години.

За повече информация можете да посетите сайта ни www.zeron.bg или да ни се обадите, за да коментираме вашите проблеми, възможните им решения и тяхната стойност.

Търговските ни консултанти са на ваше разположение и се надяваме заедно да постигаме и достигаме нови пазарни ниши и успехи.

Пламен Боев
CEO, Елит Софтуер